Be a Great Small. 中小機構　中小企業の価値を、日本の原動力に。

100億を目指す企業だけの特別メニュー

貴社の規模拡大実現を強力にサポートする！

「新規事業開発」オーダーメイド研修のご案内

中小機構によるオーダーメイド研修の特徴

中小機構が作成した標準カリキュラムをベースに、経営課題・現在の取り組み・参加予定者等を事前ヒアリングし、貴社の成長につながるオリジナルのカリキュラムを作成します。

こんなお悩みをお持ちの企業様にご利用いただいています

- 既存事業に続く収益の柱をつくりたいが、取り組む領域を絞り込めない
- アイデアはあるものの、顧客ニーズや採算性をどう検証すればよいかわからない
- 事業化に必要な人材・資金や推進体制を具体化できず、検討が止まっている

研修後の姿

- 環境分析を踏まえて自社が取り組む事業領域を検討できる
- 事業案の検証方法と実行に向けた体制・判断基準を整理できる
- 資金調達やM&Aも含め新規事業の立案から実行までを検討できる

主な学習内容（「新規事業開発」標準カリキュラム）

テーマ1	新規事業の類型と事業環境	• 外部環境分析と新規事業の類型を理解 • 取り組む事業領域を検討
テーマ2	マーケティングと事業モデル	• 競争・供給の視点で市場を捉える • ビジネスモデルキャンバスや4P・7Pを学ぶ
テーマ3	事業性検証と実行体制	• PoC・事業性検証・人材戦略を理解 • 推進管理と撤退基準を検討
テーマ4	資金調達とM&Aの活用	• 新規事業に必要な資金調達を理解 • M&Aのプロセスと候補先選定を学ぶ
テーマ5	新規事業開発の総合演習	• 自社の新規事業を想定して検討 • 事業の立案から実行までを具体化

✓ 日数（最低3時間、1日だけの受講も可能）や内容は個別にカスタマイズできます

対象企業・費用・申込方法など、事業の詳細は裏面をご覧ください ▶

オーダーメイド研修の概要

＼ 100億を目指す企業だけの特別メニューです！ ／

対象・実施条件

対象企業
中小企業者で、100億宣言企業・中小機構の伴走支援先・100億円企業を目指す企業等

対象者
経営者、経営幹部、管理者、管理者候補等
※5名以上の参加が望ましい

研修費用
半日(3時間)あたり **3.5万円**（税込）
例：1日（6時間）の場合 7万円
5日間 （6時間） の場合 35万円
＼ 何名参加しても、金額は変わりません！ ／

研修形式
対面を基本に、オンラインを組み合わせたハイブリッドも可能
＼ご要望と研修効果を考慮しながら、柔軟に対応いたします！／

実施会場
貴社の会議室など、ご要望に合わせて調整可能
＼ 集中して受講できる環境をお選びください！ ／

実施期間
令和10年2月まで
※期間前に終了する可能性あり
＼ 先着順です。お早めにお問い合わせを！ ／

オーダーメイド研修の特徴

01 豊富なテーマから選択可能

全10テーマをご用意しております。経営課題に応じて、複数のテーマを組み合わせることも可能です。

1「シナリオ・プランニング」
2「戦略策定／マーケティング」
3「海外進出、海外展開」
4「事業ポートフォリオ整理／戦略的撤退」
5「M&A」
6「新規事業開発」
7「リスクマネジメント」
8「コーポレートガバナンス／人的資本経営」
9「資金調達／財務分析」
10「AI・DX・データ分析」

02 自社向けにカスタマイズ

事前ヒアリングを通じて、テーマ・日数・内容をカスタマイズできます。最低3時間、1日だけの受講も可能です。

03 実務への落とし込み

講義に加えて、事例・演習・ディスカッションを組み合わせる実務的な研修内容です。

研修に関するお問い合わせから実施までの流れ

01 一次申込 ＞ 02 事前ヒアリング ＞ 03 カリキュラム提案・お申込み ＞ 04 受講料のお支払い ＞ 05 研修実施 ＞ 06 アンケート、他支援メニューのご紹介

カリキュラム内容及びお申込みはこちら

飛躍的成長企業向け人材育成事業
紹介サイト
https://hiyaku-jinzai.smrj.go.jp

お問合せはこちら

飛躍的成長企業向け人材育成事業　事務局
hiyaku-jinzai@tohmatsu.co.jp
03-6860-2323
受付時間 9:30～17:30（土日祝日及び年末年始を除く）

本事業は有限責任監査法人トーマツに委託しています。研修講師は合同会社デロイト トーマツまたは有限責任監査法人トーマツの専門家が務めます。